

GRUPPO GABETTI:

GIOVANNI PROTO NUOVO RELATIONSHIP MANAGER TOSCANA

Proto (Gabetti): «La Toscana rappresenta un territorio unico per il real estate: qui si incontrano domanda locale e interesse internazionale, offrendo opportunità di sviluppo e valorizzazione che poche altre aree possono vantare»

Il Gruppo Gabetti annuncia l'ingresso di **Giovanni Proto** come **Relationship Manager per la Toscana**.

Giovanni vanta oltre vent'anni di esperienza nel settore immobiliare, con una solida formazione in finanziamenti e mutui ipotecari, e iscrizioni IVASS e OAM. Ha collaborato con banche, fondi di investimento, servicer e professionisti per sviluppare strategie mirate a riposizionare sul mercato immobili a garanzia di crediti NPL e UTP.

Recentemente, ha operato in Quimmo Agency (gruppo Banca Illimity), gestendo immobili di diverse tipologie e destinazioni acquisiti sia sul mercato open che giudiziario. Ha sviluppato solide relazioni con clienti privati, investitori italiani e internazionali, e associazioni di categoria, rafforzando la presenza commerciale e relazionale delle società del real estate in Toscana.

«La Toscana rappresenta un territorio unico per il real estate: la sua ricchezza storico-artistica, la qualità della vita e il tessuto imprenditoriale dinamico rendono questa regione un mercato strategico sia per chi investe sia per chi cerca una casa. Qui si incontrano domanda locale e interesse internazionale, offrendo opportunità di sviluppo e valorizzazione che poche altre aree possono vantare. Lavorare in Toscana significa contribuire a un mercato vivace, innovativo e in costante evoluzione» dichiara Proto.

Con l'ingresso di Giovanni Proto, il Gruppo Gabetti consolida la propria copertura territoriale e arricchisce il team con competenze specialistiche e una profonda conoscenza del mercato toscano.

Il Gruppo Gabetti

Gabetti Property Solutions, attraverso le diverse linee di business delle società controllate, eroga servizi per l'intero sistema immobiliare, offrendo consulenza integrata per soddisfare esigenze e aspettative di privati, aziende e operatori istituzionali. Proprio dall'integrazione e dalla sinergia di tutti i servizi, emerge il valore aggiunto del gruppo: un modello unico rispetto ai competitor. Il sistema organizzativo di Gabetti Property Solutions consente l'integrazione e il coordinamento delle competenze specifiche di ciascuna società del Gruppo nell'ambito delle seguenti aree: Consulenza, Valorizzazione, Gestione, Intermediazione, Mediazione Creditizia e Assicurativa e Riqualificazione.

Gabetti Property Solutions

Milano, Roma, Genova, Torino, Padova, Firenze, Bologna, Napoli, Bari

www.gabettigroup.com

Contatti Ufficio Stampa

SEC Newgate – Tel. 02 624999.1

Francesca Brambilla – francesca.brambilla@secnewgate.it

Michele Bon – michele.bon@secnewgate.it