

## GABETTI STIPULA UNA CONVENZIONE CON DECATHLON PER LA VENDITA E LA LOCAZIONE DI IMMOBILI

### Tutti i dipendenti di Decathlon Italia potranno beneficiare di condizioni agevolate per l'attività di intermediazione immobiliare

Milano, 02 novembre – Portfolio Management - team di Gabetti Agency specializzato in strategie di valorizzazione e intermediazione di portafogli immobiliari - e Decathlon Italia – retailer di articoli e abbigliamento sportivo - hanno siglato un'importante convenzione per i servizi di intermediazione immobiliare erogati da Gabetti su tutto il territorio nazionale.

Grazie a questo accordo, i circa 9.000 dipendenti di Decathlon Italia e i loro famigliari che avessero l'esigenza di vendere o locare un immobile di proprietà in tutte le regioni d'Italia, potranno beneficiare di condizioni agevolate per l'attività di intermediazione, volta alla ricerca di potenziali acquirenti o locatari.

*"Grazie alla collaborazione con le nostre reti e alla presenza territoriale su tutta Italia, garantiamo la conoscenza e il monitoraggio dei mercati locali e l'individuazione delle migliori opportunità in tempo reale. Siamo la più grande agenzia immobiliare d'Italia – dichiara **Edoardo Arecco – Responsabile Sviluppo Portfolio Management** -. Con le oltre 1.200 agenzie in franchising e 5.000 agenti immobiliari, forniamo una copertura completa nei servizi offerti e nella gestione degli incarichi, per questo con molte società con cui collaboriamo stiamo chiudendo accordi su servizi corporate e total housing".*

L'attività di intermediazione immobiliare svolta da Gabetti potrà comprendere la vendita o la locazione di ogni tipologia di immobile all'interno delle diverse Business Unit del Gruppo: Retail per immobili commerciali, Office per uffici, Hospitality per strutture ricettive, Capital Market per immobili a reddito di investitori, Gabetti Home Value per frazionamenti e cantieri, Industrial per capannoni e immobili industriali.

---

### IL GRUPPO GABETTI

Gabetti Property Solutions, attraverso le diverse linee di business delle società controllate, eroga servizi per l'intero sistema immobiliare, offrendo consulenza integrata per soddisfare esigenze e aspettative di privati, aziende e operatori istituzionali. Proprio dall'integrazione e dalla sinergia di tutti i servizi, emerge il valore aggiunto del gruppo: un modello unico rispetto ai competitor. Il sistema organizzativo di Gabetti Property Solutions consente l'integrazione e il coordinamento delle competenze specifiche di ciascuna società del

Gruppo nell'ambito delle seguenti aree: Consulenza, Valorizzazione, Gestione, Intermediazione, Mediazione Creditizia e Assicurativa e Riqualificazione.

## **PORTFOLIO MANAGEMENT**

Fornisce ai clienti le migliori strategie di valorizzazione e intermediazione del proprio portafoglio immobiliare. Grazie al Comitato Strategico sviluppa servizi Commerciali, strutturati sulla base delle esigenze specifiche di ogni singolo immobile e mercato, grazie anche alla stretta collaborazione con le società del Gruppo e ai Dipartimenti Agency specializzati.

Si rivolge a clienti istituzionali quali Banche d'Affari, Fondi Immobiliare Pensionistici, Istituti Bancari ed Assicurativi, Servicer di NPLs, Studi Associati Legali e Commercialisti oltre che a clientela private.

---

## **CONTATTI UFFICIO STAMPA**

SEC Newgate - Tel. 02624999.1

**Francesca Brambilla** – [brambilla@secnewgate.it](mailto:brambilla@secnewgate.it) – 338 6272146

**Michele Bon** – [bon@secnewgate.it](mailto:bon@secnewgate.it) – 338 6933868